

## Pressrelease

### Hexatronic tecknar avtal om förvärv av Ericssons telekommunikationsverksamhet i Hudiksvall.

Hexatronic meddelade den 15 oktober att man förde diskussioner med Ericsson om ett förvärv av delar av den verksamheten i Hudiksvall som Ericsson meddelat att man avser lägga ner. Hexatronic har nu tecknat ett bindande avtal om förvärv av Ericssons telekommunikationsverksamhet i Hudiksvall.

Hexatronic har för avsikt att långsiktigt driva och utveckla den befintliga fiber- och sjökabelverksamheten. Bolaget kommer även under en övergångsperiod att tillverka delar ur det tidigare kopparkabelsortimentet. Förvärvet sker som en rörelseöverlåtelse och det nya Bolaget inom Hexatronic koncernen kommer att heta Hexatronic Cables & Interconnect Systems AB (HC&I).

Hexatronic tar över 85 tidigare Ericsson-anställda som kommer att arbeta i fiberverksamheten och ett tjugotal som kommer att arbeta med kopparkabelproduktionen tills den är avslutad. Ledningsgruppen i det nya Bolaget kommer att bestå av ett antal nyckelpersoner från Ericsson och från nuvarande Hexatronic. Verkställande direktör blir Hexatronics koncernchef Gert Nordin. Styrelsen i Bolaget kommer att ledas av Göran Nordlund, arbetande styrelseordförande i Hexatronic koncernen, och ha en sammansättning av ledande befattningshavare och arbetstagarrepresentanter.

Verksamheten som tas över förväntas att under 2013 proforma omsätta ca 350 miljoner kronor (innan förvärvet och i nuvarande form). Bolaget har historiskt varit en produktionsenhet inom Ericssons affärsenhet Networks. Verksamheten kommer efter förvärvet att drivas som ett självständigt bolag inom Hexatronic-koncernen med fullt ansvar för hela värdekedjan från försäljning till leverans och eftermarknad. Endast lönsamma affärer kommer att prioriteras. Lönsamhet prioriteras också framför omsättning.

Hexatronic koncernen omsatte proforma senaste räkenskapsåret drygt 100 mkr med en EBITDA marginal på drygt 6% (med nyförvärvet the Blue Shift men före förvärvet av HC&I). Med nyförvärvet HC&I kommer Hexatronic att bli mer än 3 gånger så stort i både omsättning, vinst och antal anställda. I övrigt lämnar Hexatronic inga prognoser.

Som del av transaktionen åtar sig Hexatronic att tillskjuta 20 mkr i eget kapital till HC&I. Kapitaltillskottet finansieras genom en fullt ut garanterad företrädesemission på 19 mkr och en, likaså garanterad, riktad nyemission på upptill 3 mkr. Den riktade nyemissionen riktas i första hand till det nya ledarskapet i HC&I. Hexatronic kommer inte att ta upp nya skulder från kreditinstitut inför förvärvet.

Styrelsen i Hexatronic kommer den 4 november att kalla till en Extra Bolagsstämma där beslut om emissioner och ett ytterligare optionsprogram till de nya ledande befattningshavarna skall beslutas. Samtliga större ägare motsvarande mer än 70% av kapital och röster står bakom affären och styrelsens förslag till Bolagsstämman.

Köpeskillingen som belöper på fiber- och sjökabelverksamheten uppskattas till 55 mkr och betalas i efterhand vid fyra tillfällen upptill 24 månader från förvärvet. Därutöver har parterna kommit överens om en kompensationsmodell för den övergående kopparkabelproduktionen.

Slutgiltigt tillträdet beräknas ske den 1 december 2013. Intill dess kommer Hexatronic att utarbeta samtliga planer för de närmaste åren. HC&I kommer följaktligen konsolideras fullt i Hexatronic-koncernen i och med kvartal 2 (aug-sept) i räkenskapsåret 2014.

I förvärvsavtalet har Hexatronic åtagit sig att driva HC&I långsiktigt i Hudiksvall.

### VD har ordet

*Jag och ett litet team inom koncernen har arbetat intensivt under månader för att få denna affär till stånd. Det är ett stort steg för koncernen. Vi får nu ett komplett produktprogram för fiberinfrastruktur. De ingående bolagen i koncernen kompletterar varandra till fullo. Vi är övertygade att våra kunder, gamla som nya, kommer att uppskatta vårt nya erbjudande.*

*Vi adderar också ett nytt produktområde, sjöfiberkabel. Ett område som har bra lönsamhet och där vi arbetar med stora och välrenommerade kunder.*

Vår plan är att runt den befintliga verksamheten bygga en kompetens-och produktionscenter för fiberteknologi inom vår koncern. Vårt mål är att skapa en enhet som kan konkurrera med de bästa i världen inom våra produktområden.

Jag ser fram emot att få genomföra planen där vi, på kort och lång sikt, skall bygga ett långsiktigt lönsamt bolag för fiber och fiberrelaterade produkter i Hudiksvall. Genom kundfokus och entreprenörskap, blandat med den gedigna produkt-och marknadskunskap som redan finns i Hudiksvall, är jag övertygad att vi kommer att lyckas, säger Gert Nordin VD och Koncernchef i Hexatronic.

### **Strategi för Hexatronic Cable & Interconnect Systems AB**

#### ***Kunden i fokus.***

Hudiksvallsfabriken har varit en produktionsfabrik i Ericssons regi. Hexatronic skall med den kostnadseffektivitet som redan finns i HC&I, implementera ett kundfokus där affären med kundnytta och affärsmarginal skall stå i fokus. Bolagets kunder och Bolagets totala erbjudande skall alltid komma i första rummet.

#### ***Entreprenörskap***

Hexatronic är ett entreprenörsdrivet bolag. De flesta ledande befattningshavare har kommit till koncernen efter att ha drivit egen verksamhet. Denna kompetens skall tas tillvara och implementeras i HC&I. Kund-och affärsfokus tillsammans med en förmåga att snabbt anpassa sig till kunders och marknadens behov är viktiga delar i strategin.

### **Lönsamhet från start**

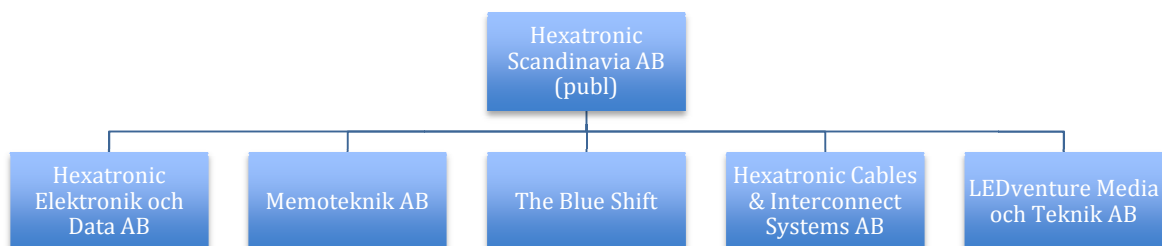
Den affärsplan som tagits fram visar att HC&I är lönsamt från start. Detta är möjligt genom att, i affären, ha förändrat:

1. Overheadkostnader som lokaler och avskrivningar. Dessa är nu anpassade för den nya verksamheten. Tex har ett nytt, ett mer anpassat, hyresavtal skrivits innan avtalet slutits.
2. Minskade externa kostnader via mer effektiva lösningar som tex dator-och affärsstöd.
3. Personalstyrka anpassad för den planerade volymen. Samtliga avgörande förhandlingar är avklarade innan avtalet skrivits på.

### **Finansiering**

Förvärvet är finansierat genom eget kapital och med en kredittid på köpeskillingen. Därför kommer Bolaget inte att behöva ytterligare finansiering från externa kreditinstitut. Att ha en stark och trygg balansräkning är viktigt för Bolagets kunder. Kassaflödet beräknas att vara positivt från start. Bolaget kan i ett senare skede eventuellt ta upp lån för att finansiera framtida tillväxt.

### **Koncernen Hexatronic Scandinavia AB (publ) efter förvärvet.**



### **Finansiella mål för koncernen**

#### **Tillväxt**

Det tidigare kommunicerade långsiktiga tillväxtmålet om att omsätta 250 mkr inom 5 år (per 2018) har nu uppnåtts. Ett nytt tillväxtmål kommer att kommuniceras i samband med kvartalsrapport 1, 2014.

#### **EBITDA**

Målet att ha en EBITDA marginal på minst 10% kommer att uppnås under 2014 kvarstår.

#### **Soliditet**

Soliditetsmål om minst 40% soliditet kvarstår.

## Övrigt

Handeln i Hexatronics aktie (HTRO) kommer att återupptas idag kl. 09:00.

Rådgivare till Hexatronic i transaktionen har varit ScandCap (finansiell rådgivare) och Vinge Advokatbyrå (legal rådgivare).

För ytterligare information kontakta:

Gert Nordin, koncernchef i Hexatronic Scandinavia AB (publ), +46 708 583420  
Göran Nordlund, Styrelsens ordförande, +46 704 331320.

*Hexatronic Scandinavia AB (publ)*  
*Exportgatan 47 B*  
*422 46 Hisings Backa*